ワンランク上の接遇マナー研修

研修のねらい

- ・ 現場で必要な顧客視点でのワンランク上の「接遇」「マナー」を身につける!
- ・ 的確な話の聞き方・伝え方、報告の仕方等の「コミュニケーション能力」を身につける!
- · 「形だけではない接遇・マナー」が考えて行動できる人材を目指す
- ◆ **日 時** 平成25年4月11日(木) 午前9時30分~午後4時30分(6時間)
- ◆ 場 所 松山市総合コミュニティセンター 会議室(2階)
- ◆ 服 装 社会人として恥ずかしくない格好または制服
- ◆ 持 参 物 名刺、筆記用具、手鏡、電卓
- ◆ 参加費:1名様 21,000円(消費税・テキスト代・食事代を含む)
- ◆ 定 員:20名(平成25年3月30日 締切)

カリキュラム 以下の通り(都合により変更する場合もございます)

9:30	・発声練習、他己紹介				
	・現場のプロフェッショナルとしての自覚 接遇の重要性を理解する				
10.00					
10:00	・好感度を高める品格のあるマナーとは 第一印象の重要性・メラビアンの法則				
	第一時歌の重要性・グラビアラの仏別 笑顔には不思議な力がある【実習】				
	タだしなみ・お辞儀・話し方・歩き方等のポイント【実習】				
	食事のマナー:お箸の使い方【実習】				
	箸置きは日本の美意識が生んだ日本の文化				
	・ビジネスマナーのさらなるブラッシュアップ				
	敬語のビジネスマナー【演習】・気になる若者ことばは使わない				
	来客の応対・ご案内【実習】・名刺交換・心の籠ったお茶の出し方【実習】				
12:00	昼食及び休憩				
13:00	・コミュニケーション能力を高めよう				
12:00	相手の立場を考えた電話応対【ケーススタディ】				
12.00	社内文書【実習】・社外文書の書き方:お礼状の書き方等【実習】				
	コミュニケーションの基本は相手を思いやる心				
45.00	ビジネスで求められるコミュニケーション能力 ・報告・連絡・相談:重要な仕事の基盤				
15:00	・報告・連絡・相談・重要な任事の基盤 報告・連絡・相談を必ず実行できるようにするには				
	秋日・建語・相談を必ず美刊できるようにするには メモの活用:「何を」「誰のために」「何のために」を考えて作成する				
	上司への「ほう・れん・そう」【ケーススタディ】				
16:00	今日の研修のまとめ				
16:30	終了				
	1				

お問合せ先:**株式会社SRSコメンスメント** 〒790-0047 松山市余戸南 6-4-19 (TEL: 089-974-0878 FAX: 089-974-5878) HP http://www.srs-commencement.co.jp/E-mail:esu@bronze.ocn.ne.jp

(株) SR Sコメンスメント 吉森 行

(FAX 089-974-5878) 『新入社員集合研修』申込

参加予定人数	名

貴社名			ご担当者名		
所在地					
TEL			FAX		
E-mail					